



Vertrieblicher Serviceleiter im Großraum München (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Ansprechperson für vielseitige Kunden und deren Aufzugsprojekte
- Verkauf von Serviceverträgen und Reparaturen in dem geografisch zugeteilten Gebiet
- Selbständige Entwicklung und Umsetzung einer passenden Strategie
- Lösung und Beantwortung von Kundenanfragen
- Förderung einer bereichsübergreifenden Zusammenarbeit und Unterstützung beim Verkauf von Modernisierungen

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft oder Ingenieurwesen mit betriebswirtschaftlicher Zusatzausbildung oder eine kaufmännische oder technische Grundausbildung mit einer Weiterbildung im Verkauf
- Fundierte Verkaufserfahrung, idealerweise im Bereich von Investitionsgütern und/oder technischen Dienstleistungen
- Gute MS-Office und SAP-Kenntnisse sowie verhandlungssichere Deutschkenntnisse
- Freude am Verkauf und an der Zusammenarbeit mit internen und externen Kunden
- Ehrgeizig, dynamisch, vernetzt denkend, ziel- und kundenorientiert sowie abschlussstark



Standort: Großraum München

Arbeitszeit: Vollzeit

Schicht: Nein - **Wochenende/ Feiertage:** Ja - **FS/PKW nötig:** Ja

Option zur Übernahme oder Vermittlung: Ja!

Vergütung: Entgelt nach Tarifverträgen der BAP/DGB oder jeweiliger Branche, Eingruppierung sowie Zulagen nach Qualifikation und Erfahrung

Interesse? Bewerbung an: kontakt@jobadler-personal.de